

CHECKLISTE

IHREN KUNDEN PROFESSIONELL BEGLEITEN



DIE EINZELNEN SCHRITTE DER KUNDENBEGLEITUNG BIS ZUM NOTARTERMIN:

1. Interessent Unterlagen aushändigen
2. Interessent schützen (Meldung im PartnerPortal)

RESERVIERUNG:

3. Reservierung einer Einheit (mittels Kaufauftrag)
4. Weiterleitung an beratung@erl.de
5. Vertriebsunterstützung (VU) ERLBAU bestätigt die Reservierung
6. VU ERLBAU sendet ihrem Kunden eine Bestätigung der Reservierung mit einem Kundenordner (inkl. Kaufvertragsmuster und Teilungserklärung)

NOTARVORBEREITUNG:

7. Finanzierung klären, ggf. KfW-Mittel über die ERL Immobiliengruppe beantragen
8. Abstimmung Notariat, falls noch nicht erfolgt. Informationen bitte an VU: beratung@erl.de senden
9. Vertriebsunterstützung der ERL Immobiliengruppe stattet das ausgewählte Notariat mit Unterlagen aus und steuert die Notarvorbereitung an
10. Notariat bereitet den Kaufvertragsentwurf vor
11. Versendung des personalisierten Kaufvertragsentwurf an den Kunden durch das Notariat (Kopie an VU ERL Immobiliengruppe und Sie)
12. Abstimmung des Notartermins
13. Bestätigung des Notartermins durch Notariat oder VU ERL Immobiliengruppe

NOTARTERMIN:

14. Weiterleitung der Unterlagen zur Endabwicklung und Vollzug an das Hauptnotariat.
15. Glückwunschsreiben durch VU ERL Immobiliengruppe

**Für Rückfragen stehen wir Ihnen jederzeit gerne zur Verfügung.
Sie erreichen uns unter 0991 370 60 80 oder beratung@erl.de**

WIR BAUEN AUF VERTRAUEN

ERL Immobiliengruppe
Mietzing 35, D-94469 Deggendorf
beratung@erl.de, 0991 / 370 60 80
WWW.ERL.DE